

VERTRIEBSPERSÖNLICHKEIT (mwd)

B2B, DACH Region

Das ist DEIN JOB

- ✓ Kontinuierliche Erweiterung unserer Bestandskunden in der DACH Region
- ✓ Aktiver, engagierter Verkauf unserer Software-Produkte
- ✓ Akquise und Entwicklung von Neukunden
- ✓ Nachhaltige und langfristige Betreuung der Vertriebsregion

Das BRINGST DU MIT

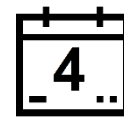
- ✓ Vertriebsorientierte, verhandlungsstarke Persönlichkeit
- ✓ Eigenständige, verantwortungsvolle Arbeitsweise und im Idealfall erste Vorerfahrungen im B2B Vertrieb
- ✓ Eigeninitiative und Organisationsstärke

UNS IST WICHTIG

- ✓ Genaue Arbeitsweise und Eigeninitiative
- ✓ Gute Deutschkenntnisse

DAS BIETEN WIR

- ✓ 4 Tage Woche
- ✓ Home-Office Möglichkeit
- ✓ Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Team
- ✓ Ein ausgezeichnetes Arbeitsklima
- ✓ Parkplatz direkt vor dem Büro oder 4 Gehminuten vom Bahnhof
- ✓ Flexible Arbeitszeit
- ✓ Weiterbildung / Trainings
- ✓ Modernste Arbeitsbedingungen in einem jungen Team mit kurzen Kommunikationswegen
- ✓ Bruttogehalt 2.600€ - 3.600€ pro Monat auf Basis Vollzeitbeschäftigung (fixer und variable Gehaltsanteil) mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Erfahrung und Qualifikation



4 Tage Woche



Home-Office



Parkplatz
4 Gehminuten zum
Bahnhof



Flexible Arbeitszeit



Perspektiven und
Karrieremöglichkeiten

